



Communiqué de presse

Paris, le 27 Janvier 2011

CSP Formation et TELL ME MORE® s'associent pour créer des nouveaux modules de formation innovants

Depuis janvier, CSP Formation et TELL ME MORE proposent plusieurs parcours de formation en anglais dans les domaines du développement des compétences professionnelles et de la performance à l'international.

Depuis plus de 20 ans, Auralog développe des solutions innovantes et pédagogiques pour faciliter l'apprentissage des langues étrangères via l'offre **TELL ME MORE**. A l'écoute permanente de ses clients, TELL ME MORE a perçu l'intérêt d'associer ses offres de langues avec l'acquisition de compétences clés en management et communication. C'est tout naturellement que TELL ME MORE s'est tourné vers CSP Formation pour proposer une offre complète en efficacité et développement professionnel, management, ventes, gestion de projet, communication-langues « *Nos deux offres sont très complémentaires, et nos deux images fortes en termes d'efficacité et d'expertise en font un gage de confiance pour nos clients. D'ailleurs, dès le test, nous avons senti l'avantage que ceux-ci y voient, avec un package de qualité qui répond à leurs besoins actuels* » témoigne Maryse Moulard, Manager Grands Comptes de CSP Formation.

Ainsi, CSP Formation a sélectionné vingt stages « incontournables » pour créer deux offres novatrices et uniques sur le marché :

- **Speak'N Win** axée sur le **développement de la communication orale et écrite en anglais.**
- **Lead'N Win** axée sur le **développement des compétences en gestion de projet, management d'équipes et développement professionnel en contexte international.**

Deux offres de formation pour répondre aux besoins des entreprises

Speak'N Win et **Lead'N Win** sont deux parcours de formation réunissant l'expertise présentielle de CSP Formation et E-Learning de TELL ME MORE.

- **Speak'N Win** est basé sur l'**association de cours d'anglais et d'une formation aux techniques de communication en entreprise**. Tout d'abord, le stagiaire a un **accès illimité à l'ensemble du catalogue de cours de TELL ME MORE** pendant 3 mois avec l'**accompagnement d'un tuteur**. Ensuite, il suit des **cours par téléphone** afin d'améliorer sa pratique de l'anglais à l'oral. Enfin, il se rend à **une journée de formation présentielle en anglais**, animée par un consultant bilingue de CSP Formation sur la communication écrite ou orale.

«Les entreprises souhaitent constamment améliorer l'efficacité des formations linguistiques afin qu'elles aient une contribution mesurable dans le développement de l'efficacité professionnelle de leurs collaborateurs. L'offre Speak'N Win apporte une réponse concrète à ce besoin en permettant à la fois de développer les compétences professionnelles et

linguistiques des stagiaires » complète Christian de Veyrac, Directeur Commercial France de TELL ME MORE.

- Les modules **Lead’N Win**, permettent de **mieux appréhender le management d’équipe, le développement professionnel et personnel, la gestion de projet ou les techniques commerciales** dans des contextes **internationaux** et d’échanges.

Le stagiaire commence par **2 journées de formation en présentiel** ou 12h en Visio conférence. Ensuite, il dispose d’un **accès illimité pendant 3 mois au catalogue de TELL ME MORE** où sont mises en place des **classes de conversation online en accès illimité**. Un formateur est également disponible pendant toute la durée du stage pour répondre à l’ensemble de ses questions pédagogiques et linguistiques.

Cette offre unique sur le marché présente les bénéfices suivants :

- une possibilité de **déploiement global à l’échelle internationale** du fait que l’offre est déclinée en anglais à la fois en présentiel et en Visio conférence,
- **une orientation résultats** grâce à la mise à disposition d’un large catalogue de modules axés sur le développement de la performance en contexte international,
- **une démarche pédagogique** donnant une part importante à l’ancrage des connaissances grâce à la mise en pratique.

« La forte notoriété de TELL ME MORE combinées à la qualité pédagogique et l’expertise en présentiel de CSP Formation, démontrent la complémentarité des deux offres. Par ailleurs, l’intérêt s’est déjà fait sentir de la part des sociétés à dimension internationale. Je pense que le marché est mature pour ce genre de parcours de formation car nous offrons plus que du e-Learning. Speak’N Win et Lead’N Win s’inscrivent dans la continuité du Rich Learning » conclut Maryse Moulard.

A propos de TELL ME MORE :

TELL ME MORE® est un leader mondial de l’apprentissage des langues à distance. Les formations TELL ME MORE® s’appuient sur plus de 20 ans d’expérience dans l’utilisation des technologies et de services associés au bénéfice des établissements scolaires et universitaires, des particuliers et des entreprises. Plus de 10.000 entreprises font confiance à TELL ME MORE® pour leurs formations linguistiques professionnelles.

Nos clients composent jusqu’à 60% des principaux indices économiques mondiaux comme CAC 40, IBEX 35, DAX ou Fortune 500. Avec TELL ME MORE® plus de 7 millions d’utilisateurs dans le monde entier optimisent leurs compétences en communication en anglais, espagnol, italien, allemand, français, néerlandais, chinois, arabe et japonais.

TELL ME MORE® est reconnue d’intérêt pédagogique par le Ministère de l’Education Nationale français. Le groupe qui édite et diffuse TELL ME MORE® compte aujourd’hui 400 employés et a ouvert plusieurs filiales aux USA, en Allemagne, Chine, Espagne.

www.tellmemore.fr

A propos de CSP Formation :

Créée en 1969, CSP Formation, 3ème acteur français de la formation professionnelle et spécialiste du management en entreprise, appartient au Groupe Editions Lefebvre Sarrut.

CSP Formation, implantée dans 14 villes de France et de Belgique, propose 550 stages en inter et intra entreprises (présentiel, Rich Learning®*) et également du conseil, coaching et bilan de compétences. 200 consultants animent en France et à l’international dans 14 domaines d’expertise comme le management, l’efficacité et développement personnel, la gestion de projet, la communication, la vente, la relation client, la finance, les ressources humaines, la qualité, l’environnement, la santé au travail ...

Par sa pédagogie interactive et ses techniques d’apprentissage par le jeu, CSP Formation innove en créant de nouveaux réflexes et rend les participants immédiatement opérationnels.

En se positionnant comme architecte de la formation, les entreprises du CAC 40, les PME et le Secteur Public font confiance à CSP Formation avec plus de 50000 stagiaires par an.

1er organisme professionnel à obtenir les 3 certifications ISO 9001, ISO 14001 et OHSAS 18001, Membre de Global Compact et signataire de la charte de la diversité, CSP Formation affirme son engagement éco-citoyen.

Par la force de son slogan « Ensemble, cultivons le talent ! » CSP Formation place l'accroissement du capital humain de ses clients, au cœur de sa stratégie.

www.csp.fr / www.rich-learning.fr

** CSP Formation confirme sa volonté d'innover en lançant le Rich Learning® une offre « blended » originale et unique sur le marché, issue de nombreux mois de recherche avec des clients majeurs de l'économie française.*

Contact presse



Claire Bancal
01 53 24 90 04
c.bancal@csp.fr



Lucie Bocquier / Priscilia Fartoukh
02 41 43 96 17 / 01 41 11 37 86
lucie@oxygen-rp.com
priscilia@oxygen-rp.com



Denis Reybard
01 30 07 12 05
denis.reybard@tellmemore.com